

**Operadora:**

Bom dia e obrigada por aguardarem. Sejam bem-vindos à teleconferência do Grupo Technos referente aos resultados do 1T18. Está presente, hoje, conosco o Diretor Financeiro e de Relação com Investidores, Sr. Victor Bicalho.

Informamos que este evento está sendo gravado e que todos os participantes estarão apenas ouvindo a teleconferência durante a apresentação do Grupo Technos. Em seguida, iniciaremos a sessão de perguntas e respostas, quando mais instruções serão fornecidas. Caso algum dos senhores necessite de alguma assistência durante a teleconferência, queiram, por favor, solicitar a ajuda de um operador digitando asterisco zero.

Este evento também está sendo transmitido simultaneamente pela internet via webcast, podendo ser acessado no endereço <http://www.grupotechnos.com.br/pt-br/>, onde se encontra disponível a respectiva apresentação. A seleção dos slides será controlada pelos senhores. O replay deste evento estará disponível logo após seu encerramento. Lembramos que os participantes do webcast poderão registrar, via website, perguntas para o Grupo Technos, que serão respondidas após o término da conferência pela área de RI.

Antes de prosseguir, gostaríamos de esclarecer que eventuais declarações que possam ser feitas durante esta teleconferência relativas às perspectivas de negócios do Grupo Technos, projeções, metas operacionais e financeiras, constituem-se em crenças e premissas da Administração da Companhia, bem como em informações atualmente disponíveis para o Grupo Technos. Considerações futuras não são garantias de desempenho e envolvem riscos, incertezas e premissas, pois se referem a eventos futuros e, portanto, dependem de circunstâncias que podem ou não ocorrer.

Investidores e analistas devem compreender que condições gerais, condições do setor e outros fatores operacionais podem afetar os resultados futuros do Grupo Technos e podem conduzir a resultados que diferem materialmente daqueles expressos em tais considerações futuras.

Gostaria agora de passar a palavra ao Sr. Victor Bicalho, que iniciará a apresentação. Por favor, Sr. Victor Bicalho, pode prosseguir.

**Victor Bicalho:**

Bom dia a todos, e obrigado pela participação. Tivemos um início de ano mais difícil do que o esperado. A presença de recuperação nas vendas do 4T17 não se manteve no início de 2018 e, assim como nos outros setores do varejo, observamos um novo retrocesso das vendas.

Nossos revendedores também reportaram um início de ano com vendas tépidas, marcando uma retomada da economia a passos lentos. A falta de segurança com a retomada econômica fez com que muitos deles postergassem suas vendas e focassem na redução dos estoques.

Nossa receita líquida caiu 3,9% versus o ano passado. Um viés positivo e que reforça a saúde do mercado de relógios foi o crescimento de 1,1% em volume. Essa é uma resposta esperada para o reposicionamento de preço de algumas marcas, em que passamos a ofertar mais itens a preços de entrada e que tiveram boa aceitação.

Tivemos também um bom desempenho no canal dos grandes clientes, atingindo 11,1% de crescimento versus o 1T17; porém, tivemos queda em algumas regionais no canal das lojas especializadas.

No trimestre, nossa margem bruta atingiu 44,4%, frente a 45,1% no 1T17, uma perda de 0,7 p.p. Essa perda é explicada pela mudança na prática contábil, conforme comunicamos no último release de resultados, que impactou em 1,1 p.p. de margem no 1T18, passando a registrar a provisão de estoque dentro do custo das mercadorias vendidas, enquanto antes isso era registrado em outras despesas. Sem esse impacto, observamos um crescimento de 0,4 p.p. na margem bruta.

As despesas com vendas e administrativas recorrentes ficaram estáveis perto do trimestre anterior, em R\$37,6 milhões. Mantivemos o esforço da Companhia para conter as despesas, mesmo com maiores investimentos em projetos estratégicos e inflação do período. Mantivemos investimentos nas áreas de trade marketing, marketing institucional das marcas e no lançamento de produtos inovadores.

Em abril, mudamos nossa sede administrativa para um escritório menor e mais adequado às nossas necessidades, realizando uma economia de quase 50% nos custos de ocupação mensal.

Nosso EBITDA ajustado no 1T18 foi negativo em R\$8,8 milhões, 11,6% inferior ao 1T17. Atingimos uma margem EBITDA negativa em 15,9%, 2,2 p.p. abaixo do mesmo período do ano anterior.

Nosso 1T é historicamente o menor do ano, em função do período mais promocional do início do ano e da falta de datas comemorativas importantes para o varejo.

A otimização do capital de giro da Companhia, através de uma injeção cautelosa dos prazos de recebimento dos clientes, redução de cobertura dos estoques e alongamento dos prazos de pagamento aos fornecedores nacionais e estrangeiros, continua sendo uma prioridade nossa em 2018.

Tivemos uma redução de 50 dias do capital de giro frente ao 1T17, já considerando o impacto das baixas feitas no 4T17.

Uma coisa muito importante que eu quero destacar é que, no 1T18, geramos R\$25,8 milhões de caixa operacional, um crescimento de 60,9% versus o 1T17, fechando o trimestre com um caixa de R\$26,8 milhões e uma dívida líquida de R\$61,7 milhões, uma redução de R\$35,6 milhões versus o 1T17.

Dando continuidade à apresentação, no slide três, temos uma visão mais detalhada da receita bruta. No 1T18, tivemos uma receita bruta de R\$67,2 milhões, que representou uma queda de 6,1% em relação ao 1T17. Nosso volume de produtos vendidos alcançou 473.000 unidades, versus 468.000. O preço médio ficou 6,5% abaixo do 1T17.

No slide quatro, vemos a evolução do lucro bruto da Companhia. No trimestre, nosso lucro bruto apresentou queda de 5,3% versus o 1T17, totalizando R\$24,5 milhões. Tivemos crescimento de 0,4 p.p. na margem bruta versus igual período do ano anterior, excluindo o efeito do novo critério de contabilização das provisões de

estoque, atingindo 45,5%. Considerando o efeito do novo critério, tivemos uma perda de 0,7 p.p.

No slide cinco, houve uma queda das despesas de SG&A. As despesas com vendas apresentaram aumento de 2,8%, ou R\$0,8 milhão, versus o 1T17, atingindo R\$28,5 milhões e representando 51,6% do total da receita líquida.

Registramos R\$1,2 milhão de despesas com permutas de mídias que já haviam sido provisionadas quando contratamos a mídia no ano passado e foram devidamente revertidas em outras despesas. Eliminando esse impacto, temos uma redução de R\$0,4 milhão nas despesas com vendas.

Reduzimos o patamar de investimentos em novos projetos e aumentamos os investimentos no canal online, que teve crescimento versus 2017. As despesas administrativas passaram de R\$9,7 milhões no 1T17 para R\$9,2 milhões no 1T18, uma queda de R\$0,5 milhão, ou 5,7%, reforçando o nosso comprometimento com as despesas da Companhia.

Ao final do 1T18, já em abril, mudamos nossa sede corporativa para um endereço menor e mais adequado às nossas necessidades, o que gerou uma redução no custo total de ocupação da ordem de 50%.

Indo para o slide seis, temos a evolução do nosso EBITDA ajustado. Nosso EBITDA ajustado no 1T18 foi negativo em R\$8,8 milhões, 11,6% inferior ao 1T17, atingindo uma margem EBITDA negativa em 15,9%, 2,2 p.p. abaixo do mesmo período do ano anterior.

Conforme já falamos anteriormente, o nosso 1T é historicamente o menor do ano, em função do período mais promocional do início do ano e da falta de datas comemorativas importantes no varejo.

No slide seguinte, o capital de giro totalizou R\$233,4 milhões no 1T18, representando 319 dias. Em igual período do ano anterior, o capital de giro somava R\$295,2 milhões e representava 411 dias, uma redução de 92 dias. Sem o impacto nos ajustes em estoques de créditos incobráveis feitos no 4T17, a redução é de 50 dias.

Nas contas a receber, observamos uma diminuição de 24 dias do prazo médio de recebimento, sendo 14 dias por causa da provisão constituída no 4T17 e outra parte referente à diminuição da inadimplência e do volume de vendas.

Nos estoques, houve uma redução de 58 dias, reflexo da redução da cobertura futura e provisão de perda para estoques. Metade da queda vem de uma redução da cobertura dos estoques e a outra metade da provisão feita no ano passado.

O contas a pagar ficou dez dias acima do 1T17, pelo alongamento dos prazos de pagamentos com fornecedores nacionais e estrangeiros. Passamos de R\$37 milhões no 1T17 para R\$42,2 milhões no 1T18.

Por fim, no slide oito, resumimos nossa posição de caixa. O Grupo Technos encerrou o 1T18 com uma dívida líquida de R\$61,7 milhões. Em relação ao mesmo período de 2017, houve uma queda de 36,6%, ou R\$35,6 milhões. Desde 2013, quando a Companhia contraiu o endividamento para a aquisição da Dumont Saab, temos reduzido continuamente o endividamento líquido da Empresa.

Abrimos agora a sessão de perguntas e respostas.

**Operadora:**

Encerramos neste momento a sessão de perguntas e respostas. Gostaria de passar a palavra ao Sr. Victor Bicalho para as suas considerações finais. Por favor, pode prosseguir.

**Victor Bicalho:**

Gostaríamos de agradecer a todos pela participação em nosso *call* de resultados do 1T18. Qualquer dúvida, eu e a equipe de RI estamos à disposição. Tenham todos um bom dia.

**Operadora:**

A teleconferência do Grupo Technos está encerrada. Agradecemos a participação de todos, e tenham um bom dia.

“Este documento é uma transcrição produzida pela MZ. A MZ faz o possível para garantir a qualidade (atual, precisa e completa) da transcrição. Entretanto, a MZ não se responsabiliza por eventuais falhas, já que o texto depende da qualidade do áudio e da clareza discursiva dos palestrantes. Portanto, a MZ não se responsabiliza por eventuais danos ou prejuízos que possam surgir com o uso, acesso, segurança, manutenção, distribuição e/ou transmissão desta transcrição. Este documento é uma transcrição simples e não reflete nenhuma opinião de investimento da MZ. Todo o conteúdo deste documento é de responsabilidade total e exclusiva da empresa que realizou o evento transcrito pela MZ. Por favor, consulte o *website* de Relações com Investidor (e/ou institucional) da respectiva companhia para mais condições e termos importantes e específicos relacionados ao uso desta transcrição”.